

General Marketing & Sales Solutions Trainingsaanbod



General Marketing & Sales Solutions (GMSS) is een trainings- en consultancy bureau op het gebied van Marketing, Sales en Customer Service. Wij lossen uw commerciële problemen op, coachen, begeleiden en motiveren uw mensen. We zijn de juiste stap in de richting van succes!

LEIDERSCHAP 1

Leiderschap blijft het belangrijkste. Zonder goed en integer leiderschap, zal je je doelen niet kunnen behalen, zal je niets kunnen ontwikkelen en zal er geen goede opvolging zijn. Persoonlijke eigenschappen en vaardigheden zoals zelfdiscipline van leiders zijn belangrijk, maar het karakter blijft het belangrijkste. Een team leiden is meer dan alleen de instructies of taken doorgeven. Het klaarmaken van nieuwe leiders is het eerste onderdeel van goed leiderschap.

De Training

Tijdens deze training wordt de basis gelegd voor goed leiderschap en wordt het verschil tussen een manager en een leider behandeld.

Doelstellingen Training

- ✓ Uitvinden welke leiderschapsstijl bij u past
- ✓ Ontdekken welke leider u bent
- ✓ Leiding geven op de juiste manier

Doelgroep

Eenieder die leiding geeft of een leidinggevende functie ambieert.

Praktische informatie

- ✓ Sessies: 2
- ✓ Duur: 4.5 uren per sessie
- ✓ Aantal deelnemers: max. 16
- ✓ Trainingskosten: op basis van uw wensen
- ✓ Locatie: in overeenstemming
- ✓ Startdatum: In overleg



Inhoud Training

- ✓ De ontwikkeling van een leider
- ✓ Waarom is groei essentieel voor een leider?
- ✓ De eigenschappen van een goede leider
- ✓ De impact van een leider
- ✓ Waarom is invloed belangrijk?
- ✓ Wat is het effect van invloed?
- ✓ Ware leiderschap
- ✓ Verschillende soorten leiders
- ✓ Transformationeel leiderschap
- ✓ Hoe voer ik duurzaam leiderschap



“You can't have an A-level company if you hire B-level people.”