

General Marketing & Sales Solutions Trainingsaanbod



General Marketing & Sales Solutions (GMSS) is een trainings- en consultancy bureau op het gebied van Marketing, Sales en Customer Service. Wij lossen uw commerciële problemen op, coachen, begeleiden en motiveren uw mensen. We zijn uw juiste stap in de richting van succes!

ONDERHANDELEN

We onderhandelen bij alles wat we doen; als we nu samen met een vriend besluiten waar we gaan lunchen, een nieuwe auto kopen, of solliciteren op een baan. Meestal worden onderhandelingen afgeschilderd als ingewikkelde bezigheden, maar dit proces zal soepeler verlopen als men meer gefocust is op hun doelen. Wilt u altijd succes hebben bij het onderhandelen? Dan is deze training voor u.

De Training

Tijdens deze training worden die technieken en methodieken van onderhandelen aangeleerd.

Doelstellingen Training

- ✓ Effectief onderhandelen

Doelgroep

Sales representatives, HR-medewerkers, communicatiemedewerkers, Accountmanagers, verzekeringsagenten en vakbondleiders.

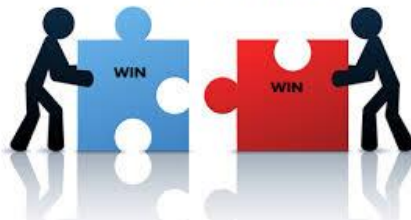
Praktische informatie

- ✓ Sessies: 2
- ✓ Duur: 4.5 uren per sessie
- ✓ Aantal deelnemers: max. 16
- ✓ Trainingskosten: op basis van uw wensen
- ✓ Locatie: in overeenstemming
- ✓ Startdatum: In overleg

Inhoud Training

- ✓ De voorbereidingsfase
- ✓ Wat is de ideale openingszet?
- ✓ Hoe ga ik om met machtsspelletjes?
- ✓ Welke strategieën worden toegepast?
- ✓ Hoe ga ik om met een dominante tegenstander?
- ✓ Het spel van de concessies
- ✓ Het onderhandelklimaat
- ✓ Creëer de win-win-win situatie

NEGOTIATION



“You can’t have an A-level company if you hire B-level people.”